

Mitarbeiter Vertrieb für Beratungsleistungen (w/m)

Als Mitarbeiter im Vertrieb für Beratungsleistungen sind Sie für die Kundengewinnung und Betreuung von mittelständischen und kleinen Unternehmen ebenso wie öffentlichen Auftraggebern zuständig.

Ihr Aufgabenspektrum umfasst die folgenden Bereiche

- Proaktive Ansprache und Begeisterung von Neukunden in Bezug auf die angebotenen Lösungen
- Ausbau der Kontakte zu Bestandskunden
- Identifizierung und Qualifizierung von Umsatzchancen
- Planung von Kundenbesuchen, Beratung der Kunden vor Ort

WAS WIR BIETEN

- Aktive Mitarbeit und herausfordernde Aufgaben vom ersten Tag an
- Vielseitige Tätigkeiten
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Kompetitive & leistungsorientierte Vergütung
- Angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten Team
- Möglichkeit, erstklassige und anspruchsvolle Kunden bedienen zu können

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich Wirtschaft und/oder IT, alternativ ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Mittelstandskunden und kleinen Unternehmen
- Etabliertes Netzwerk zu Kunden und Partnern im Einzugsgebiet
- Kreativität in der Ansprache neuer Kunden
- Kundenorientierung und Problemlösekompetenz, strukturierte Arbeitsweise
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Sie erfüllen diese Voraussetzungen und möchten sich bei uns bewerben?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an ralf.streib@pls.ag.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!